



MARILENA FRANCO

Director – Aviation Practice Leader - Marsh S.p.A.

FORMAZIONE

Nata il 12 agosto 1957, la dott.ssa Marilena Franco è sposata dal 1992 e madre di due bambini (adottati nel 2005).

Consegue nel 1980 la Laurea in Economia e Commercio *Summa cum Laude* alla LUISS – Libera Università degli Studi Sociali di Roma – con profilo di alta specializzazione attuariale e assicurativo.

Nell'anno accademico 1981/1982 vince una borsa di ricerca presso la LUISS – Cattedra di Economia Politica I – per l'approfondimento dei temi legati all'indicizzazione del risparmio.

Ha superato nel 1982 l'Esame di Stato per l'abilitazione alla professione di Dottore Commercialista.

E' iscritta per titoli all'Albo Professionale dei Brokers di Assicurazione del Ministero dell'Industria fin dal 1993.

Parla correntemente la lingua inglese.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Nel corso della sua carriera, la Dott.ssa Franco ha occupato ed occupa una serie di ruoli di responsabilità tecnica, di marketing/sales e di direzione.

Dopo la laurea, lavora presso la sede di Londra, nell'ambito del team Group Pension Department della Prudential Insurance Company (1980/1981).

Al rientro in Italia, lavora con il Prof. Giovanni Palmerio come ricercatrice presso la cattedra di Economia Politica I della L.U.I.S.S. e nel contempo entra in Alitalia dove lavora per circa 4 anni nell'Insurance Department in Roma (1981/1985), occupandosi di tematiche specifiche legate alla gestione dei rischi nel settore aeronautico.

La Sua esperienza come broker di assicurazione comincia nel 1985 quando viene assunta nel Property Department di Johnson & Higgins in Roma come Specialista Assicurativo.

Dal 1990 al 1997 ha lavorato presso la Nikro in Roma come Sales Account Executive.

Entra in Marsh nel 1997 come Account Executive, diventando poi Coordinatore del Team Multinational e del segmento Corporate Client Practice dell'ufficio di Roma.

Nel 2003 ha assunto la responsabilità del settore Aviation per l'Italia e dal 2005 è anche responsabile, all'interno dell'ufficio di Roma, della struttura commerciale.

Nell'ambito di questi ruoli, le principali funzioni svolte riguardano la direzione, il coordinamento e lo sviluppo dell'attività di brokeraggio, risk management e consulenza; il coordinamento e lo sviluppo di nuovi Clienti nel settore Aviation in Italia; il piazzamento dei rischi aviazione sul mercato locale ed internazionale e il coordinamento dei rapporti e delle relazioni con il mercato internazionale di Londra.

Le tre cose che mi rendono felice: 1. L'abbraccio e il sorriso dei miei figli 2. Riuscire a realizzare un obiettivo ambizioso 3. Una giornata di sole al mare con la mia famiglia

Le tre cose che mi rendono triste: 1. Le ingiustizie, soprattutto quelle verso i più deboli 2. La guerra 3. La crudeltà in genere, anche verso gli animali